

Die besten Geschäfte in der Wirtschaftskrise: Reinigung der Autos Leasing zurückgenommen aus

My Car Wash - Der mobile Autowaschanlage Franchise ist das Waschen der Autos aus dem Volk, dass die Preise haben kein Geld zu leasen. Die Unternehmen haben und jetzt wieder getroffen Autos sind verpflichtet, diese glänzenden

May 15, 2010 - [PRLog](#) -- My Car Wash - Der mobile Autowaschanlage Franchise ist das Waschen der Autos aus dem Volk, dass die Preise haben kein Geld zu leasen. Die Unternehmen haben und jetzt wieder getroffen Autos sind verpflichtet, diese glänzenden, um sie weiterzuverkaufen. Seit der Wirtschaftskrise My Car Wash - Der mobile Autowaschanlage Franchise-Geschäft hat explodierte% 200. Wenn Arbeitgeber lag den Rest, den Franchisenehmern, gebunden. My Car Wash - Der mobile Autowaschanlage verfügt über 23 Franchise-Franchisenehmer im gesamten Land.

Der große Sieg kam Franchise-Entwicklung gegenüber dem Vorjahr, als die Krise kam über Kopf in ganz Rumänien. Andrei Popa, 30 Jahre, Inhaber der Wash My Car - Die mobile Autowaschanlage Franchise konnte nicht glauben, wie schön es Unternehmen gehen: Im Herbst, wenn die Arbeitslosigkeit verdichten sich von Tag zu Tag, es war von steigerte seinen Umsatz ... 200% zu. Eine Menge Leute im ganzen Land sind nun gespannt, Idee kaufen und dann damit Geld verdienen mobile Autowaschservice auf dem Parkplatz Einige waren unter denen, die Einsicht, dass ihr Geschäft hatten sie keine Chance, die Krise besser als Pass haben, wenn sie. Nun hat Andrei 23 Franchisenehmern verbreiten und andere im ganzen Land und viele warten auf die Franchise-Unternehmen zu gründen.

130 Fahrzeuge aus nur aus einer einzigen Leasinggesellschaft

Und Sie dachten, dass es war, es war der Boom auf, auch jetzt, im März begann, Firmen nehmen Bestellungen aus dem Leasinggeschäft. Die erste Firma hat alle Erwartungen übertroffen, 130 Autos aus nur einem einzigen Leasing.

"Die Erklärung ist folgende: viele Menschen leisten können, nicht mehr um Preise zu zahlen die Vermietung und sie sind wieder die Autos an die Leasinggesellschaft. Die Leasing-Gesellschaft ist bemüht, Autos pflegen immer sauber, um neue Kunden bei der Suche. Und das ist unser Schlüsselrolle, suchen wir immer nach den Autos zu neuem Glanz wie, "erzählte uns, Andrei.

Das Geld ist schnell waschen kostenfrei. Sehr guten Profit auf jedem Auto, das wir

My Car Wash - Der mobile Autowaschanlage Franchise begann 2007 mit einer kleinen persönlichen Finanzkapital. Das Geld wurde verwendet, um viel zu kaufen Ausrüstungen und Lösungen für den Betrieb des Geschäfts in einem Einkaufszentrum auf den Parkplatz. "Wir begannen in der Tiefgarage eines Einkaufszentrums in Bukarest, zusammen mit zwei Mitarbeitern. Ich putzte Autos Seite an Seite mit meinen Mitarbeitern. Bald erkannte ich, es könnte sich zu einem Geschäft sehr profitabel und hat einen großen Vorteil, weil die Geschwindigkeit des Refinanzierung. Wir sammeln das Geld sehr schnell von unseren Kunden ist ein wesentlicher Vorteil. Auf diesem Gebiet haben Sie einen sehr guten Profit auf jedem Wagen gewaschen. Die Materialkosten pro Auto nur 20% der Autowaschanlage Preis ", erklärt Andrei Popa .

www.TheMobileCarWashFranchise.com

--- End ---

Source Wash My Car - The Mobile Car Wash Franchise
Industry

Tags [Business](#), [Environment](#), [Home business](#)
[Der Mobile Autowaschanlage Franchise](#), [Fahrzeuge](#), [My Car Wash](#), [Besten Geschäfte](#), [Der Wirtschaftskrise](#)
Link <https://prlog.org/10680832>



Scan this QR Code with your SmartPhone to-
* Read this news online
* Contact author
* Bookmark or share online